

第2回えんむすBA ～東海からつながるオンライン商談会～

サプライヤー

売り手企業向け しおり



オンライン商談会までの流れ



Step1

エントリー



イベントの参加申込

第2回えんむすBA特設サイトより
お申し込みください。
エントリー後にご登録のメールアドレス
宛にヒアリングシートが送付されます。



※手書きでお申し込みの方は
Step2にお進み下さい。

エントリー

①特設サイトより エントリーを行う

エントリーフォーム

以下からフォーム画面へ移動します。必要事項を入力しあてください。

エントリーする

②金融機関を選択し 必要情報を入力する

Big Advance会員ではない方は
こちらから新規登録の上、エントリーしてください。

加盟金融機関名

加盟している金融機関を選択してください

- 青森銀行
- 相模信用金庫
- 岩手銀行
- 北日本銀行
- 七十七銀行
- 庄内銀行
- 仙台銀行
- 東邦銀行
- 北洋銀行
- 金沢信用金庫
- 富山県信用組合
- 神戸行

あります

会社名

例) 株式会社ビッグアドバンス

担当者名

例) ココペリ太郎

電話番号

例) 0123456789

メールアドレス

例) example@mail.jp

メールアドレス確認

もう一度入力してください

③「オンライン」「売り手」 を選択して入力内容の確定

リアル商談会希望の方は
「会場」を選択

参加方法 必選 どれか1つ選択ください

オンライン 会場 向方

参加形態 必選 どれか1つ選択ください

売り手(サプライヤー) 買い手(バイヤー) 向方

※自社からも商談依頼をする場合は「両方」

イベント規約

(6)メールの配信について

本イベントに際してご登録いただいたメールアドレスに対し、当社のプライバシーポリシー (https://www.kokopell-linc.com/privacy_handling/) の「1.個人情報の利用目的について、2.当社サービスの登録時・利用時に取得する個人情報」記載の目的達成のために電子メールを送信することがありますので、予めご了承ください。なお、当該メールに記載された手続を経ていただくことで、配信停止することができます。

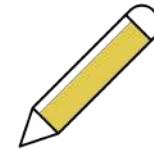
2024年4月1日 作成・運用開始

■イベント規約に同意する

入力内容の確認

Step2

ヒアリングシート回答



回答する

ご登録のメールアドレスへGoogleフォーム
でヒアリングシートが送付されます。



※ヒアリングシートに記入した
内容は特設サイトに掲載されます

ヒアリングシート～自社の「こんな商品を扱って欲しい！」を表現しましょう～

Googleフォームに沿って自社情報やニーズ詳細を入力する。(所要時間目安30分)
回答後にメールアドレスへ回答内容が届きますので、ご確認下さい。

【えんむすBA】ご参加企業へのヒアリングシート

この度は「えんむすBA～商談からつながるオンライン商談会～」への参加申込にて、誠にありがとうございました。

開催する商談内容についてお書きください。(所用時間約10分)

※他の提出がござりますので事前にご了承をお願いします。

・会社名
・商品やサービスに関する画像(売り手企業のみ)
・担当者の顔写真

@kokopelli-int.com アカウントを取り替える

フォームをアドボートしてこのフォームを送信すると、Googleアカウントに連携付けられている名前、メールアドレス、および写真が記録されます

*必須の質問です

会社名*
回答を入力

会員ホームページ
ホームページをお持ちの場合、URLを記入ください
回答を入力

業種*
選択
回答を入力

本業的内容*
記載例) 会社の特徴と最新の技術で製作した木のぬくもりの家具をこの商談会で広めたいと思います!よろしくお願い致します。
回答を入力

SNS商談認定*
Big Advance公式Xにて、ご登録いただいた内容を紹介させていただく場合がございます。(会員名、会員ID、会員登録内容、会員ID登録内容)
会員登録IDを記入する場合、同一の会員登録いただける場合は「Big Advance公式Xへの登録許可」にチェックをお願い致します。
よろしければ是非フォロー・追跡をお願いいたします。

Big Advance公式Xへの登録許可
 不可

回答を入力

所在地*
回答を入力

次へ フォームをクリア

メインアイコン画像*

会社ロゴ・店舗・売り場・商品など、会社のイメージがつきやすいものをご用意ください
△ ファイルを追加

強み*
回答を入力

特徴*
創業年や取引先リフ、事業内容など貴社のことが分かる情報をご記入ください
回答を入力

売りたい情報
いざれか必ず記入ください。(東方でも可、30文字以内)
回答を入力

買いたい情報
いざれか必ず記入ください。(東方でも可、30文字以内)
回答を入力

商談会への意気込み*
記載例) 会員の技術と最新的技術で製作した木のぬくもりの家具をこの商談会で広めたいと思います!よろしくお願い致します。
回答を入力

SNS商談認定*
Big Advance公式Xにて、ご登録いただいた内容を紹介させていただく場合がございます。(会員名、会員ID、会員登録内容、会員ID登録内容)
会員登録IDを記入する場合、同一の会員登録いただける場合は「Big Advance公式Xへの登録許可」にチェックをお願い致します。
よろしければ是非フォロー・追跡をお願いいたします。

Big Advance公式Xへの登録許可
 不可

回答を入力

次へ フォームをクリア

ギャラリー画像①

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

ギャラリー画像②

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

ギャラリー画像③

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

ギャラリー画像④

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

ギャラリー画像⑤

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

ギャラリー画像⑥

商品・サービスの画像などを添付してください
※文字の複数はできませんので予めご了承ください
△ ファイルを追加

回答を入力

次へ フォームをクリア

※Big Advanceのニーズ内容と揃える

ニーズタイトル①*

記入例 和菓子全般・せんべい・あられ・餅菓子の原材料となる、うら米の仕入れ先を探しています

回答を入力

ニーズ詳細 ①*

「取り扱う商品やサービス」「対象エリア」「期間」「価格帯」「ターゲット」など、内容を出来るだけ具体的に入れてください

回答を入力

掲載画像①

担当者の顔写真・イラスト・商品・売り場など、イメージが沸くものであれば何でも結構です。
物にご担当者の顔写真や商品の掲載をお勧めいたします。

△ ファイルを追加

他に追加したいニーズはありますか

ある
 ない

※ニーズは最大10個登録できます

次へ フォームをクリア

ヒアリングシート回答内容の反映イメージ

The screenshot shows the Big Advance participant page. At the top, there's a navigation bar with links to TOP, 東海エリアの魅力紹介, 参加企業一覧, 参加マニュアル, and 参加者専用ページ（ログイン）. Below the navigation is a logo for 'えんむすBA' (Enmusu BA) with a red checkmark icon above it. The main content area is titled '参加企業プロフィール' (Participant Company Profile). It features a large image of colorful flower-shaped cookies. Below the image, the company name '株式会社えんむす製菓' (Enmusu Confectionery Co., Ltd.) is displayed, along with category tags: ものづくり, 両方, オンライン, 愛知県. A section titled '特徴' (Features) describes the company's 65-year history of making rice cakes and their ability to create various shapes like stars and flowers. Another section, '強み' (Strengths), highlights their 32-year history of making rice cakes and their expertise in creating unique designs. At the bottom, there are two buttons: '買いたい情報 もち米' and '売りたい情報 おはぜ、団子、あられ'. A call-to-action button at the bottom right says '意気込み' (Determination) and '伝統の技と新しい味で、皆様を魅了します！」 (We will魅惑 everyone with our traditional techniques and new flavors!).

特設サイトから買い手企業のニーズを閲覧し
Big Advanceから商談依頼を行おう！
(自社のニーズもこちらで確認可能です。)

The screenshot shows a specialized website for business matching. The top right corner has a red checkmark icon. The main content area is titled '需要ニーズ' (Needs). It lists three needs from different companies: 1. 「[東京からつながる] 景上質な底産もち米の供給者を求む」 (Looking for a supplier of high-quality local rice from Ise City, Mie Prefecture). 2. 「[東京からつながる] エコフレンドリーなパッケージング材料を求む」 (Looking for eco-friendly packaging materials). 3. 「[東京からつながる] 手書きで彩色する創作あられの提供」 (Offering hand-painted, colorfully decorated rice crackers). Each need has a red box around the 'このニーズで応じる' (Match this need) button. To the right, there's a sidebar titled '企業情報' (Company Information) with sections for 会員登録 (Registration), ログイン (Login), 詳細表示 (Detailed View), and 個別行動 (Individual Action). It also shows a photo of colorful star-shaped cookies. Below the sidebar, there's a note: '※6枚まで掲載可' (Up to 6 photos). At the bottom, there's a note: '製品・サービスへの問い合わせ、創造競技など『個別の需・供相談』がある場合は、お問い合わせください' (For inquiries about products, services, creative contests, etc., or individual needs-supply negotiations, please contact us). A red arrow at the bottom right points to the note with the text: '※6/3以降 Big Advance の公開ニーズに遷移' (From June 3rd, moved to Big Advance's public needs).

Step3

ニーズ登録



Big Advanceにログインして
「ニーズ登録」を行う

商談依頼を受けた、買い手企業に
貴社のニーズが分かるよう商品の
ニーズ詳細を入力しましょう！

※商談依頼前にお済ませ下さい。

ニーズ登録

Big Advanceにログインしてビジネスマッチングの「ニーズ登録」を行ないますが、事前に**「ビジネスマッチング基本情報」**が入力されているかご確認下さい。

※既に入力済みの方は次のページへお進み下さい。

- ①メニューバー > マッチング > ニーズ登録
> 編集する(下にスクロール)



※ヒアリングシート
の内容を転記

■ ビジネスマッチング基本情報

よりスムーズにビジネスマッチングを実現するために、基本情報の入力をお願いいたします。
非公開項目は金融機関のみに共有され、マッチング先の企業には公開されません。
より詳細な**企業情報を入力**していただくとよりマッチング率が向上します。

資本金（非公開）	
年商（非公開）	
サービスの特徴	※Big Advance上で他社に公開される企業情報となります。
自社の強み	
自社の経営課題（非公開）	
備考（主要取引先など）	

編集する

ニーズ登録

- ②ニーズを登録する
- ③公開期間を6/3～7/20に
- ④上記の内容で保存する

※ヒアリングシートの内容を転記する

ニーズタイトル ①*

記入例) 和菓子全般・せんべい・あられの販売先を探しています。あられ・餅菓子の原材料となる、うらち米の仕入れ先を探しています

回答を入力

ニーズ詳細 ①*

「取り扱う商材やサービス」「対象エリア」「納期・期間」「価格目安」「ターゲット」など、内容を出来るだけ具体的に入れてください

回答を入力

商談会への意気込み *

記載例) 伝統の技と最新の技術で製作した木のぬくもりの家具をこの商談会で広めたいと思います! よろしくお読み致します。

回答を入力

ギャラリー画像①

商品・サービスの画像などを添付してください
※写真的撮影はできませんのでご了承ください

△ ファイルを追加

ニーズ登録

ビジネスマッチング / Matching

トップ > ビジネスマッチング > ニーズ設定

自社ニーズ設定

ニーズを登録する

公開期間

2024/06/03 ~ 2024/07/20

公開状況

○ 公開する (checked) ○ 非公開にする

上記の内容で保存する

カテゴリ サービス・商品を買いたい

白社の商品・サービスを販売したい場合は「サービス・商品を売したい」
商品・サービスを購入したい場合は「サービス・商品を買いたい」
を選択してください。

【備考】タイトルには必ず
【東海からつながる】※すみ付きかっこ
を入力する

タイトル

【東海からつながる】+ 自社のニーズタイトル

※検索ワードとして入力しそうな単語を含めると効率的です。

詳細

※検索ワードとして入力しそうな単語を含めると効率的です。

対象

業界、ビジネスモデル、契約方法など、なにか条件があればお書きください。

対象エリア

岐阜県 静岡県 愛知県 三重県

※対応できる都道府県を全て選択してください。

ひとことメッセージ

担当者の雰囲気がわかるほうがマッチングしやすくなります。気軽にメッセージをお書きください。

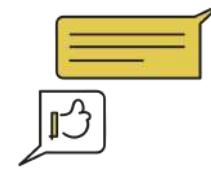
画像

ファイルを選択

JPG形式もしくはPNG形式の画像をご登録ください。

Step4

商談依頼を行う



Big Advance上で
商談の申し込みを行う

オンライン商談会まで残り1ヶ月！
6月3日以降 商談依頼が開始されます。

商談依頼を行う

Big Advanceの「(マッチング)ニーズ検索」から商談依頼を行う。
フリーワード検索で【東海からつながる】の キーワード を入力して検索をクリック！

- ① メニューバー > マッチング
> ニーズ検索
→ 【東海からつながる】
> 検索する
> 商談を申し込む



This screenshot shows the 'Matching Needs Search' interface. A red box highlights the search input field containing the text '【東海からつながる】'. Other filter options include 'Category (Major Category)', 'Category (Sub Category)', 'Prefecture/City', and a checkbox for 'Display only partner companies'. A red box also highlights the 'Search' button at the bottom right.



*商談依頼を行いたい
買い手企業のニーズをクリック



※申し込み後の履歴確認

商談依頼を行う

②商談の目的を入力する

オンライン商談会
(7/12リアル会場も同様)
の商談依頼である旨も記載

■お申し込み内容をご確認ください

■申込先情報
ニーズ：
会社：

■申込後の流れ
1. 自身申し込み完了
2. 事務局にて要件確認後、申込先の企業様に確認連絡
3. ご担当者様の連絡先をお知らせ

■ご確認事項
商談をお申し込みされた後、ご商談希望先企業との調整のためお時間を要します。ご商談のお申し込みをされても、ご意向に沿わない場合がありますのであらかじめご了承ください。尚、申込先会員の信用力を補完・保護するものではありません。取引開始するかどうかは、自己の責任にもとづき判断、決定してください。

■商談の目的(必須)
相手企業様にお伝えしますので、申込内容を具体的に記入ください。(上限：300字)
ニーズと異なる等、玄葉目的の商談依頼の場合、相手先事務局の審査により断られる場合がございます。予めご了承ください。

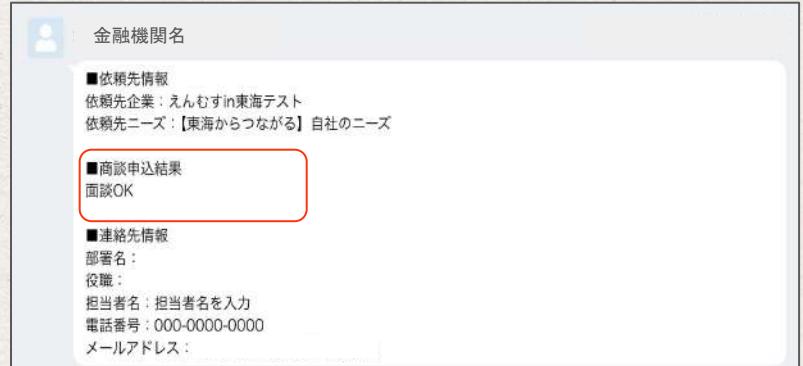
上記の内容で問題を申し込む



③商談申込結果を確認する

メニューバー
>金融機関連絡チャット
>事務局チャット

※結果はおおよそ2週間以内に
返事が返ってきます。



Step5

日程調整



「eeeasy」を使って商談時間を調整

日程調整についてはご案内動画と
別資料をご用意しますので
もうしばらくお待ちください。

7/12のリアル商談会の日程調整は
えんむすBA事務局より個別に
連絡させて頂きます。